

# Caso de éxito

## Implantación SAP DSD



## SAP Direct Store Delivery en Ecoplatform

Ecoplatform es una empresa fundada en el 2012 siendo el centro logístico de Coca Cola Iberian Partners (CCIP) en el área centro de la península Ibérica.

Ecoplatform cuenta con un almacén automatizado y una avanzada tecnología para el sistema de recepción, almacenaje y distribución de mercancía paletizada.



**Para más información**

C/ Pau Claris 162-164 | 08037 Barcelona | 93 467 00 90 | [www.ice-consultants.com](http://www.ice-consultants.com)



Business | IT | ERP Consultants

## Situación Anterior

La gestión de los procesos de EcoPlatform se soportaba utilizando diversas herramientas externas: un ERP propio, una interfaz entre el ERP propio y SAP, un planificador de rutas y un sistema de gestión de almacenes.

El requerimiento del proyecto fue integrar la gestión de EcoPlatform al sistema SAP de CCIP y que además estuviera integrado con el sistema de gestión de almacenes propio. Se tenía que dar respuesta a los siguientes requerimientos clave:

- Aprovisionamiento desde embotelladores integrados o no en el Sistema SAP de CCIP
- Gestión de la distribución y los procesos de reparto
- Gestión de los envases
- Cálculo de Comisiones

## El proyecto

El proyecto de Implantación fue encargado a ICE Consultants fruto de la relación existente con Coca Cola Iberian Partners con la cual se ha colaborado y se sigue colaborando estrechamente en diversos proyectos de SAP.

La implantación se ha regido por la metodología ASAP incluyendo las siguientes fases: Preparación del proyecto, Diseño del Blue Print, Realización de la solución, Preparación final y Soporte post-arranque.

La duración del proyecto fue de 5 meses y los módulos involucrados fueron:

- Facturación de servicios SAP Material Management (**SAP MM**)
- SAP Sales and Distribution (**SAP SD**)
- SAP Direct Store Delivery (**SAP DSD**)

La comunicación con el Sistema de gestión de almacenes se realizó con IDOCS a través de SAP PI. Aproximadamente 30 usuarios utilizan la herramienta directamente y alrededor de 200 indirectamente.

## ¿Por qué SAP DSD?

Los principales motivos que llevaron a implantar SAP DSD para la gestión de la distribución y los procesos de reparto fueron los siguientes:

- Dotar a los usuarios de una herramienta amigable para la confección de las “Rutas”, llamadas listas de visitas que permiten con el método Drag and Drop mover clientes entre listas. De esta forma no son necesarias las tareas de parametrización de determinación de rutas sino que se gestiona como datos maestros directamente por los usuarios. A su vez, los Transportes se crean automáticamente en función de dichas listas de visita, de forma que no se requiere la intervención del usuario.
- Optimizar el tiempo, el número de personal y el trabajo dedicado a la liquidación de los Transportes. Toda la liquidación se realiza en SAP desde una misma pantalla, en ella se indican las unidades servidas y devueltas así como los importes cobrados y el sistema se encarga de realizar las operaciones que se requieran en cada caso (devoluciones, ajustes monetarios,...).

## Beneficios

Entre los beneficios más relevantes:

- Confección automática de Transportes en base a Rutas de visita
- Reducción de tareas rutinarias
- Reducción en el tiempo empleado durante la liquidación de las rutas
- Cálculo de comisiones transparente basado en Transportes sin intervención manual
- Eliminación de ficheros innecesarios (Excels) que fueron sustituidos por consultas on line.

Documento publicado en Abril de 2015

© 2015 ICE Consultants Europe, S.L. Todos los derechos reservados.

Este caso de éxito tiene como única función proporcionar información.

El logotipo ICE es propiedad de ICE Consultants Europe, S.L.

El resto de logotipos pertenecen a sus respectivos propietarios.

## Para más información

C/ Pau Claris 162-164 | 08037 Barcelona | 93 467 00 90 | [www.ice-consultants.com](http://www.ice-consultants.com)



Business | IT | ERP Consultants